

| Kinek ajánljuk ezt a szakképzést? | Miért a Külkereskedelmi Szakgimnáziumot ajánljuk? |
|---|---|
| <p>Szereted a pörgést és a nyüzsgést magad körül, ami egy nagy forgalmú szupermarketet vagy plázát jellemez? Könnyen szót értesz új emberekkel és jó a rábeszélőkészséged? Szoktál termékeket adni-venni az internet segítségével?</p> <p>Tanuld meg, hogyan tudod mindezt igazán szakszerűen csinálni, fejleszd a már meglévő kereskedői vénádat, és termelj ezzel profitot egy sikeres üzlet vagy a saját vállalkozásod számára!</p> <p>A kereskedelem jelenleg sok munkalehetőséget kínál – tegyél róla, hogy a számodra legmegfelelőbbet tudd kiválasztani, és abban a legjobban tudj helyt állni!</p> <p>Válaszd akkor is a Kereskedő szakképesítést,</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ ha szívesen dolgoznál egy üzletben, de inkább üzletvezetőként, mint eladóként, ✓ ha érdekel, hogyan kell szervezeten és jogszerűen bonyolítani a kereskedelmi ügyleteket, ✓ és ha az ezekhez tartozó adminisztrációs és számítási feladatoktól sem idegenkedsz, ✓ ha úgy érzed, kreatív ötletekkel tudnád támogatni egy üzlet marketing- és reklám-tevékenységét, ✓ valamint ha informatikai és kommunikációs készségeidet is szívesen fejlesztenéd a kereskedelmi forgalom növelése érdekében! | <p>Bár ez egy új iskola, két többévtizedes oktatási tapasztalattal rendelkező intézménnyel, a Külkereskedelmi Oktatási és Továbbképző Központtal (KOTK), valamint a Studio Italia Nyelviskolával működik együtt.</p> <p>12 OKJ-s szakképzést hirdetünk, melyeken a részvétel és a vizsga ingyenes.</p> <p>Olyan szakmákra készítjük fel tanulóinkat, melyekkel könnyű elhelyezkedni a munkaerő-piacon.</p> <p>Képzéseink érettségire épülnek, 2 tanévesek, és iskolai rendszerben zajlanak, így a képzés idejére jár a diákigazolvány és a kapcsolódó kedvezmények.</p> <p>Nappalira jöhetnek azok, akik 1995. 01. 01. után születtek, és még nem szereztek szakképesítést állami támogatással; nekik TB-jogviszonyuk rendezett lesz, sőt családi pótlékot is igényelhetnek.</p> <p>Estire várjuk azokat, akik 1995. 01. 01. előtt születtek vagy szereztek már szakképesítést állami támogatással, de esetleg munka vagy felsőoktatás mellett képeznék magukat tovább.</p> <p>A képzés során a magas szintű szakmai oktatás mellett nagy hangsúlyt fektetünk az idegennyelv-oktatásra is, sőt megajándékozunk egy ingyenes 120-órás nyelvtanfolyammal.</p> <p>Aki nálunk tanul, gyakorlatias és interaktív órákra számíthat, így olyan készségeit és kompetenciáit fejlesztheti, melyek segítségével az élet minden területén könnyebben tud boldogulni.</p> <p>Nálunk élmény lesz a tanulás és közösség lesz az osztály – erről képzett, tapasztalt és lelkes tanáraink gondoskodnak;</p> <p>Fenntartónk a Budapesti Zsidó Hitközség, de demokratikus és toleráns intézményként nyitottak vagyunk minden érdeklődő diák felé.</p> |

Mivel foglalkozik a Kereskedő?

A szakképzett kereskedő irányítja, szervezi és ellenőrzi a kereskedelmi egység szabályszerű működését, ellátja a nyilvántartással és adatszolgáltatással kapcsolatos feladatokat. Megszervezi és lebonyolítja az áruforgalmi tevékenységet. Vállalkozást hoz létre vagy szüntet meg, gazdálkodást folytat. Marketing tevékenységet, piackutatást végez, felméri és elemzi a piaci környezetet. A nyereséges gazdálkodás érdekében hasznosítja a piackutatás eredményeit. E-kereskedelmi tevékenységet folytat.

Hol lehet elhelyezkedni ezzel a szakképesítéssel?

A legkülönbözőbb termékeket árusító kisebb boltoktól és butikoktól kezdve a nagyobb üzleteken át egészen a magyar vagy multinacionális üzlethálózatokig, de akár saját kereskedelmi vállalkozást is lehet indítani.

| Képzési információk | |
|---------------------------------|---|
| A szakképesítés szintje: | 54-es emeltszintű szakképesítés |
| A beiratkozás feltétele: | Érettségi bizonyítvány és egészségügyi alkalmassági igazolás |
| Időtartam: | 4 félév |
| Tandíj: | A képzés ingyenes, és az ingyenesség kiterjed a szakmai vizsgára is. |
| Szakmai gyakorlat: | összefüggő 160 óra, az első évfolyamot követően |
| Szakmai vizsga: | Komplex szakmai vizsga, melynek részleteit lásd lejjebb! |
| A vizsgára bocsátás feltételei: | <ul style="list-style-type: none"> • az előírt tantárgyak teljesítése • az előírt szakmai gyakorlat teljesítése |

Főbb szakmai modulok, tantárgyak és témakörök

Áru- és áruforgalmi ismeretek, árufőcsoportok forgalmazása, benne árufeltöltés, leltározás, visszarúzás, pénztározás;
 Kereskedelmi ismeretek és eladási gyakorlat, benne fogyasztóvédelem és vevőtájékoztató; Marketing és üzleti kommunikáció, reklám- és PR tevékenység tervezése, kivitelezése;
 Vállalkozási ismeretek (üzleti terv készítése, árképzés, létszám-, készlet- és költséggazdálkodás), valamint ügyviteli gyakorlat (megrendelések, nyilvántartások, számlázás kezelése).

A szakmai vizsga részei

1. Gyakorlati vizsgatevékenység

A) vizsgafeladat megnevezése: Áruforgalommal kapcsolatos munkavégzés kereskedelmi egységben/tanboltban és bizonylat kitöltése

Időtartama: 20 perc

Értékelési súlyaránya: 20%

B) vizsgafeladat megnevezése: A vállalkozás áruforgalmával kapcsolatos adminisztratív tevékenység végzése manuálisan vagy számítógéppel

Időtartama: 120 perc

Értékelési súlyaránya: 25%

2. Központi írásbeli vizsgatevékenység

Vizsgafeladat megnevezése: A kereskedelmi vállalkozás gazdálkodása és működtetése - megadott témakörökből összeállított vizsgakérdések alapján

Időtartama: 120 perc

Értékelési súlyaránya: 15%

3. Szóbeli vizsgatevékenység

A) vizsgafeladat megnevezése: Kereskedelmi marketing – megadott témakörökre vonatkozó központi tételsor alapján

Időtartama: 25 perc (felkészülési idő 15 perc, válaszadási idő 10 perc)

Értékelési súlyaránya: 15%

B) vizsgafeladat megnevezése: Árufőcsoportok forgalmazása – megadott témakörökre vonatkozó központi tételsor alapján

Időtartama: 25 perc (felkészülési idő 15 perc, válaszadási idő 10 perc)

Értékelési súlyaránya: 25%

Sikeres szakmai vizsga esetén a vizsgázó az állam által elismert, OKJ-s szakképesítést tanúsító bizonyítványt kap.